

**Министерство образования и науки российской федерации
Лениногорский филиал федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования «Казанский
национальный исследовательский технический университет им.А.Н.
Туполева-КАИ»
(ЛФ КНИТУ-КАИ)**

Кафедра Экономики и менеджмента

**ОТЧЕТ
по прохождению преддипломной практики**

Направление подготовки: 38.03.01 Экономика

Выполнил:

Обучающийся гр. _____ А. Тагирова
(группа) (подпись) (ФИО)

Руководитель практики от предприятия

Главный бухгалтер
(должность) (подпись, печать предпр.) (ФИО)

Руководитель практики от кафедры

Д.э.н., доцент кафедры ЭиМ _____ с
(должность) (подпись) (ФИО)

Отчет защищен с оценкой: _____

Дата защиты « ____ » _____ 20 ____ г.

Лениногорск 2018

Содержание

Введение	4
1 Календарный график прохождения практики	5
2 Анализ операционной деятельности предприятия (на ООО «Татбурнефть-ЛУТР»»»)	7
2.1 Краткая характеристика предприятия	7
2.2 Анализ финансово-хозяйственной деятельности	14
2.3 Анализ прибыли и рентабельности	18
Заключение	29
Список использованных источников	31
Приложение А	35
Приложение Б	37

Введение

1. Компетенции, формируемые в результате прохождения практики:

ПК-1 - способностью собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов;

ПК-2 - способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов;

ПК-3 - способностью выполнять необходимые для составления экономических разделов планов расчеты, обосновывать их и представлять результаты работы в соответствии с принятыми в организации стандартами;

ПК-9 - способностью организовать деятельность малой группы, созданной для реализации конкретного экономического проекта;

ПК-10 - способностью использовать для решения коммуникативных задач современные технические средства и информационные технологии;

ПК-11 - способностью критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений и разработать, и обосновать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий.

2. Индивидуальное задание на практику:

- составить календарный график прохождения практики;
- дать краткую характеристику предприятия;
- провести анализ финансово-хозяйственной деятельности;
- провести оценку вероятности банкротства предприятия.

3. Место прохождения практики: ООО «Татбурнефть-ЛУТР»

4. Время прохождения практики

Дата начала практики: «23» апреля 2018г.

Дата окончания практики: «05» июня 2018 г.

5. Должность на практике: помощник экономиста.

1 Календарный график прохождения практики

Даты	Объект практики	Краткое содержание выполненной работы
23.04.2018	Отдел кадров	Прохождение техники безопасности Знакомство с предприятием
24.04.2018	Отдел кадров	Знакомство с предприятием
25.04.2018	Юридический отдел	Изучение регистрационных документов
26.04.2018	Бухгалтерия	Изучение учетной политики предприятия, форм первичных документов.
27.04.2018	Бухгалтерия	Изучение учетной политики предприятия, форм первичных документов.
28.04.2018	Бухгалтерия	Сбор информации для анализа технико-экономических показателей
03.05.2018	Бухгалтерия	Сбор информации для анализа технико-экономических показателей
04.05.2018	Бухгалтерия	Сбор информации для анализа технико-экономических показателей
07.05.2018	Финансовый отдел	Знакомство с работой финансового отдела
08.05.2018	Финансовый отдел	Знакомство с работой финансового отдела
10.05.2018	Финансовый отдел	Знакомство с работой финансового отдела
11.05.2018	Финансовый отдел	Знакомство с работой финансового отдела
14.05.2018	Экономический отдел	Знакомство с работой планово-экономического отдела предприятия
15.05.2018	Экономический отдел	Знакомство с работой планово-экономического отдела предприятия
16.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Анализ основных технико-экономических показателей и результатов хозяйственной деятельности предприятия
17.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Анализ основных технико-экономических показателей и результатов хозяйственной деятельности предприятия
18.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Анализ основных технико-экономических показателей и результатов хозяйственной деятельности предприятия
21.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Анализ основных технико-экономических показателей и результатов хозяйственной деятельности предприятия
22.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Оценка прибыли предприятия, изучение методик и нормативно-правовых документов
23.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Оценка прибыли предприятия, изучение методик и нормативно-правовых документов
24.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Оценка прибыли предприятия, изучение методик и нормативно-правовых документов
25.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Оценка рентабельности предприятия, изучение методик и нормативно-правовых документов
28.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Оценка рентабельности предприятия, изучение методик и нормативно-правовых документов
29.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Написание отчета по прохождению преддипломной практики
30.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Написание отчета по прохождению преддипломной практики

31.05.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Написание отчета по преддипломной практики	по	прохождению
01.06.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Написание отчета по преддипломной практики	по	прохождению
04.06.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Написание отчета по преддипломной практики	по	прохождению
05.06.2018	Экономический отдел/Бухгалтерия	Написание отчета по преддипломной практики	по	прохождению

2 Анализ операционной деятельности предприятия (на ООО «Татбурнефть-ЛУТР»))

2.1 Краткая характеристика предприятия

Общество с ограниченной ответственностью «Татбурнефть-Лениногорское управление тампонажных работ» (далее ООО «Татбурнефть-ЛУТР») является предприятием, входящим в управляющую компанию «Татбурнефть». Общество было создано 1 ноября 2013 года, после реорганизации ООО «ЛУТР», созданного 23 апреля 1996 года (приказ №145). ООО «Татбурнефть-ЛУТР» обеспечивает выполнение тампонажных работ при строительстве и капитальном ремонте скважин. Основными Заказчиками на оказание сервисных услуг являются буровые предприятия, предприятия по капитальному ремонту скважин ОАО «Татнефть» и малые нефтяные компании. Головное предприятие (исполнительный орган) находится в г. Лениногорске, имеет филиалы расположенные в городах Нурлат, Бавлы, Елабуга, Азнакаево, Альметьевск, Лениногорск, Черемшан.

Основными видами деятельности Общества являются:

- Оказание сервисных услуг по изоляционным и тампонажным работам при бурении и капитальном ремонте скважин;
- Приготовление химических продуктов и смесей для изоляционных и тампонажных работ;
- Оказание транспортных и иных услуг населению и юридическим лицам;

Управление располагает значительным парком специализированной техники:

- агрегаты цементирувочные;
- цементо-песко-смесительные агрегаты;
- осреднительные установки;
- станции контроля цементирования;
- цементовозы, БЦМ-50 и другая техника.

Управлением производятся следующие технологические операции:

- заливки эксплуатационных и технических колонн;
- заливки кондукторов, направлений, хвостовиков;
- установка цементных мостов;
- ликвидация зон осложнений;
- прочие тампонажные работы, выполняемые при проводке скважин;
- опрессовки нагнетательных линий, манифольда;
- промывки скважин и другие работы.

При данных работах используются следующие материалы:

- Цемент тампонажный ПЦТ-11-50;
- Цемент ПЦТ-1-G-СС-1;
- Глинопорошки ПБМГ и ПБМВ.

На скважине используются облегченные смеси с добавлением МС (микросферы), микрокремнезем МКУ-85, алюмосиликатные микросферы-АСПМ и расширяющие добавки СИГБ. Применяется оборудование низа колонн МСЦ-168мм, 146мм с пробками ОНК.

Лаборатория ООО «Татбурнефть-ЛУТР» оснащена новейшим оборудованием, в том числе консистометром высокого давления для качественных анализов данных материалов и растворов, приготавливаемых на скважине.

Структура ООО «Татбурнефть-ЛУТР» располагает разветвленной сетью филиалов, выполняющих работы на объектах бурения и капитального ремонта скважин по всему нефтяному региону Юга – Востока Татарстана. Сегодня предприятие работает не только в Татарстане, но и за его пределами: в Самаре, Ульяновской области, Удмуртии, а также в Оренбургской и Пермской областях. Общество расположено в г. Лениногорск, ул. Чайковского, 29.

ООО «Татбурнефть-ЛУТР» свои взаимоотношения с Заказчиками определяет на основе договорных обязательств. Договора подряда на проведение тампонажных работ оформляются на период, обеспечивающий выполнение необходимых работ, предусмотренный планами Заказчика.

Все работы, производимые тампонажным управлением, рассчитываются и оплачиваются Заказчиками на основе расценок «Сборника ЭСН и РЕР на строительство скважин на нефть и газ ОАО «Татнефть» им. В.Д. Шашина, 2005 г.», разработанных ВНИИОЭНГ для расчета объема тампонажных услуг и работ по Заказчикам с применением накладных расходов и плановых накоплений.



Рис. 2.1. Организационная структура ООО «Татбурнефть» на 01.01.2017г.

ООО «Татбурнефть-ЛУТР» возглавляется исполнительным директором. Исполнительным директором назначается на должность и освобождается приказом генерального директора ОАО «Татнефть». Исполнительный директор осуществляет общее руководство за деятельностью предприятия и через своих заместителей всеми отделами, службами и структурными подразделениями.

Заместителями исполнительного директора является: главный инженер первый заместитель директора по производству, главный геолог- заместитель исполнительного директора, заместитель директора по экономическим вопросам, экономическая служба, заместитель исполнительного директора по общим вопросам.

Главному инженеру-первому заместителю директора по производству подчиняются: главный технолог-заместитель главного инженера к которому в свою очередь подчиняется технологический отдел.

Заместитель главного инженера по промышленной безопасности и охраны труда в его подчинении отдел по промышленной безопасности и охраны труда.

Главный механик - техническое и методическое руководство механоремонтной и эксплуатационной службой управления;

Главный энергетик - организация эксплуатации и ремонта системы электроснабжения, техническое и методическое руководство службами ремонта и эксплуатации оборудования.

Заместитель главного инженера по экологии - разрабатывает мероприятия по охране окружающей среды. Производит проверки по выполнению данных мероприятий.

Заместителю исполнительного директора - главному инженеру подчиняется геологический отдел- геологическое сопровождение процесса бурения скважин.

Служба капитального ремонта зданий и сооружений выполняет работу по капитальному ремонту зданий и сооружений с привлечение подрядных организаций. Ремонтом культбудок и покраской буровых блоков.

Цех - обособленное в административном отношении звено, выполняющее организационную часть общего производственного процесса (стадию производства).

Через систему инженерно - технологической службы (ЦИТС) аппарат управления осуществляется непосредственное руководство буровыми работами, капитальным ремонтом скважин, освоением. Где есть необходимое количество стеллажей и складских помещений. Места для хранения оборудования оснащены грузоподъемными механизмами. Укомплектованы необходимым металлорежущим оборудованием. База производственного обслуживания выполняет большой объем работ по ремонту бурового

оборудования и спец. Техники, а также по изготовлению запасных частей, различных приспособлений и инструмента.

ООО «Татбурнефть-ЛУТР» готово предоставить заказчикам тампонажные и транспортно-технологические услуги. Наличие современной модернизированной специализированной техники позволяет проводить качественное цементирование эксплуатационных, технических колонн, хвостовиков, скважин малого диаметра для условий Татарстана и соседних регионов.

ООО «Татбурнефть-ЛУТР» представлено филиалами в 6 городах Республики Татарстан и является крупнейшим предприятием в области оказания тампонажных услуг не только в регионе, но и в соседних областях.

Весь объем работ выполняется 199-ю единицами специализированного транспорта. Кроме стандартной тампонажной техники общество укомплектовано современными цементировочными комплексами, позволяющими с высокой производительностью обеспечить цементирование колонн в турбулентном режиме.

По результатам работы двухнасосного цементировочного комплекса заказчиками была дана положительная оценка качеству выполняемых работ при креплении скважин с использованием цементировочного комплекса. Это послужило росту количества поданных заявок на выполнение работ цементировочным комплексом.

Руководством нефтесервисного холдинга «ТаграС», а также Управляющей компанией «Татбурнефть» было принято решение о приобретении второго цементировочного комплекса, который позволит обеспечить выполнение всех заявок по цементованию скважин малого диаметра, хвостовиков, технических и эксплуатационных колонн.

В качестве изготовителя и поставщика была выбрана российская компания – ООО «Научно-производственное объединение «Нафта-Техника» города Костромы. Специалистами ООО «Татбурнефть-ЛУТР» совместно со специалистами данной компании было разработано техническое задание на

изготовление нового цементировочного комплекса. При разработке были учтены все отрицательные и положительные моменты, с которыми мы сталкивались при работе с двухнасосным комплексом УНБС-600х70. В техническом задании были предусмотрены все позиции, позволяющие получить качественную, современную, технологичную технику, основными параметрами которой являются:



- Прочность и надежность. Для выполнения этой цели было выбрано шасси Татра. Высокая проходимость агрегата достигается независимыми полуосями шасси. Данное шасси имеет в России репутацию сверхнадежного и проходимого автомобиля.

- Высокая производительность подачи насоса. Был выбран насос TWS 600S.

Комплекс АТС 300х70 позволяет провести цементирование эксплуатационной колонны глубиной до 2500 м в турбулентном режиме. 7 единиц техники цементировочного комплекса позволяют заменить до 17 единиц стандартной тампонажной техники, привлекаемой при цементировании аналогичных эксплуатационных колонн.

Это небольшой универсальный насос, который можно применять для различных операций по обслуживанию скважин. Уникальная конструкция имеет смещенный коленвал/крейцкопф, что существенно снижает нагрузку на крейцкопф и направляющие крейцкопфа, а также основные роликовые

подшипники, поддерживающие коленчатый вал. Производительность насоса до 35 л/с, что обеспечивает турбулентный режим подъема цемента за колонной, а небольшой вес насоса позволяет цементировочному комплексу проходить без закупки дополнительных разрешений для передвижения по дорогам общего пользования.

- Охрана труда, экология. Смесительная система с отводом сухой цементной пыли при приготовлении (затворении) цементного раствора позволяет операторам без всяких проблем проводить операции по креплению без вреда для здоровья. Рабочая площадка после проведенных агрегатом работ имеет минимум загрязнений по сравнению с традиционным флотом (с несколькими точками затворения).

Комплекс АТС 300х70 успешно прошел полевые испытания и 10 сентября текущего года был введен в эксплуатацию. За два месяца работ было выполнено крепление 36 эксплуатационных колонн на месторождениях Республики Татарстан и 1 эксплуатационной колонны на территории Ульяновской области.

В результате был приобретен современный однонасосный цементировочный комплекс АТС 300х70, в состав которого вошли:

- однонасосный цементировочный агрегат – 1 ед.;
- цементовозы ЦТ-25 – 3 ед.;
- водовозы $V=20 \text{ м}^3$, $V=35 \text{ м}^3$ – 2 ед.;
- станция контроля цементирования – 1 ед.

Данный комплекс позволяет провести цементирование эксплуатационной колонны глубиной до 2500 м в турбулентном режиме. 7 единиц техники цементировочного комплекса позволяют заменить до 17 единиц стандартной тампонажной техники, привлекаемой при цементировании аналогичных эксплуатационных колонн.

Комплекс АТС 300х70 успешно прошел полевые испытания и 10 сентября 2016 года был введен в эксплуатацию. За два месяца работ было выполнено

крепление 36 эксплуатационных колонн на месторождениях Республики Татарстан и 1 эксплуатационной колонны на территории Ульяновской области.

2.2 Анализ финансово-хозяйственной деятельности

Рассмотрим основные технико-экономические показатели деятельности предприятия представленные в таблице 2.1

Таблица 2.1

Финансовые показатели

Показатели	код	2015 г.	2016 г.	Откл.	Темп роста, %
Выручка	2110	1609964	1319423	-290541	81,95
Себестоимость продаж	2120	1408538	1125243	-283295	79,89
Валовая прибыль (убыток)	2100	201426	194180	-7246	96,40
Коммерческие расходы	2210			0	
Управленческие расходы	2220	75419	79245	3826	105,07
Прибыль (убыток) от продаж	2200	126007	114935	-11072	91,21
Доходы от участия в других организациях	2310			0	
Проценты к получению	2320	619	811	192	131,02
Прочие доходы	2340	13352	3949	-9403	29,58
Прочие расходы	2350	40631	19322	-21309	47,55
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	99276	99673	397	100,40
Текущий налог на прибыль	2410	24740	18248	-6492	73,76
в т.ч. постоянные налоговые обязательства (активы)	2421			0	
Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	168	5115	4947	3044,64
Изменение отложенных налоговых активов	2450	1735	1087	-648	62,65
Прочее	2460	11	800	789	7272,73
Чистая прибыль (убыток)	2400	76092	76023	-69	99,91

Как видно из таблицы 2.1, в 2016 г. практически все показатели снизились, выручка снизилась на 18,05%, а снижение чистой прибыли составило 0,09%.

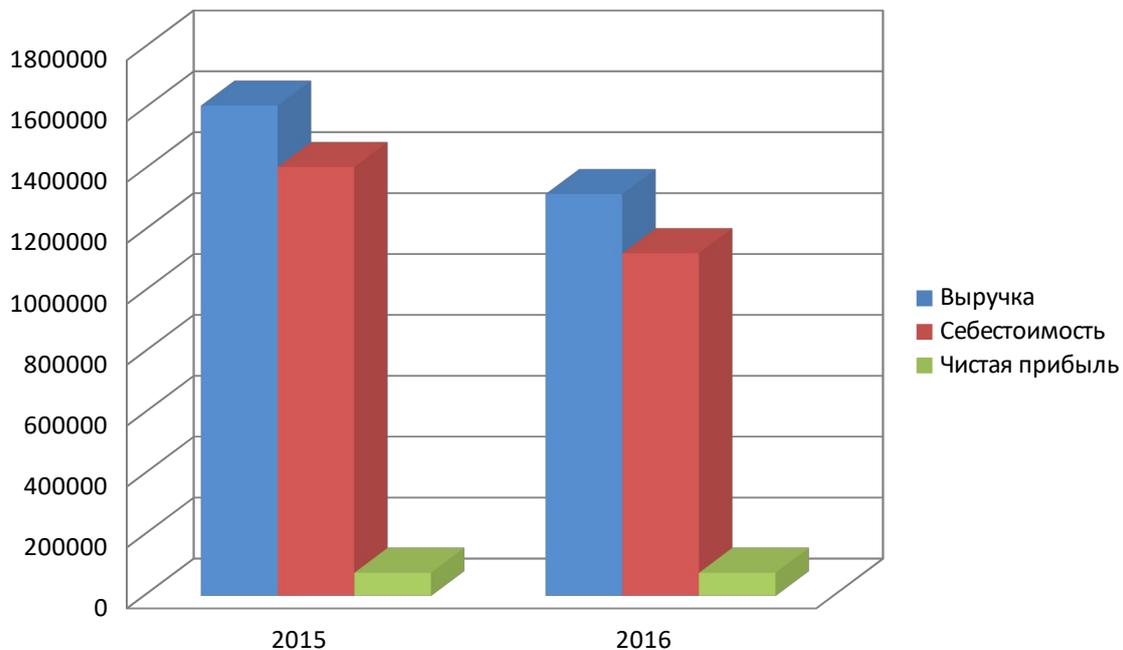


Рисунок 2.1 - Динамика выручки, затрат и прибыли от реализации ООО «Татбурнефть-ЛУТР» за 2015-2016 г., тыс. руб.

Себестоимость росла медленнее, чем выручка, что положительно влияет на объем прибыли от реализации продукции и услуг. В 2016 г. абсолютное отклонение по себестоимости составило 283295 тыс. руб., темп снижения себестоимости составил 22,11%. Снижение темпов роста себестоимости указывает на улучшение отношения себестоимости к выручке.

В 2016 г. от реализации продукции и услуг было получено прибыли 76023 тыс. руб. это меньше, чем в 2015 г., темп снижения прибыли от реализации составил 0,09%.

Данные для оценки динамики состава и структуры имущества ООО «Татбурнефть - ЛУТР» представлены в таблице 2.2

Доля внеоборотных активов в активах предприятия в 2015 г. составила 11,64 %, в 2016 г. – 32,91%, т.е. в анализируемом периоде доля внеоборотных активов в активах ООО «Татбурнефть - ЛУТР» увеличилась на 21,27 %. Это связано с приобретением основных средств.

Доля оборотных активов в 2015 г. составили 88,36 % , в 2016 году – 67,09% , то есть доля оборотных активов в активах ООО «Татбурнефть -

ЛУТР» в 2016 году относительно 2015 года уменьшилась на 21,27%, покупатели погасили дебиторскую задолженность.

Таблица 2.2

Структура имущества ООО «Татбурнефть - ЛУТР» и источников его образования

	2015 год		2016 год	
	тыс.руб.	в % к балансу	тыс.руб.	в % к балансу
АКТИВ				
Итого по внеоборотным активам	34249	11,64	87917	32,91
Итого по оборотным активам	259941	88,36	179209	67,09
БАЛАНС	294189	100	267125	100,00

На рисунке 2.2 представлено соотношение активов ООО «Татбурнефть - ЛУТР» в 2015-2016 гг.

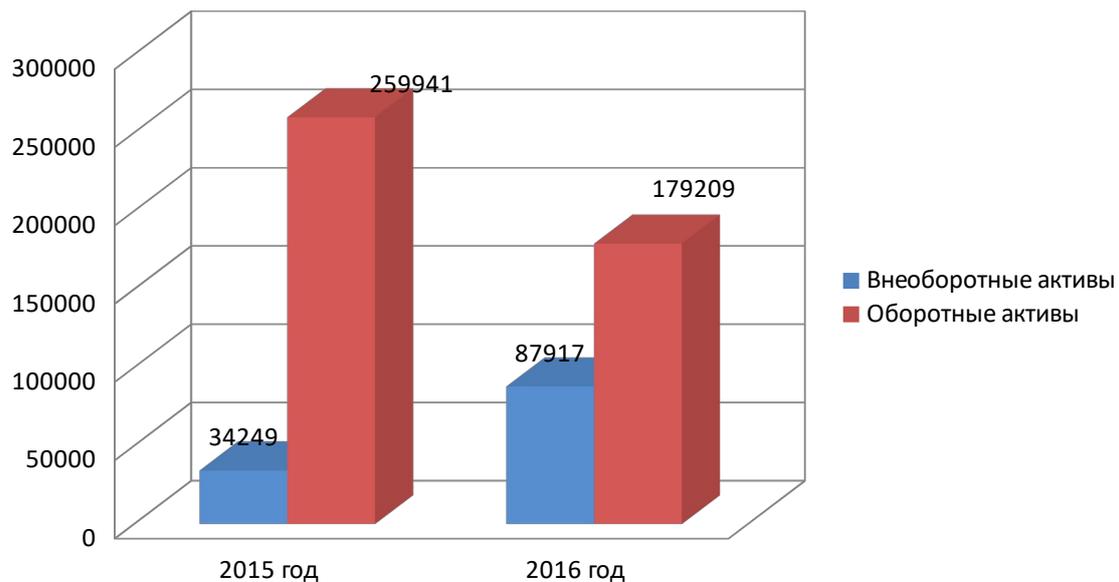


Рисунок 2.2 - Структура активов ООО «Татбурнефть - ЛУТР» за 2015 – 2016 гг.

Стоимость активов ООО «Татбурнефть - ЛУТР» в 2016 году относительно 2015 года уменьшилась на 27064 тыс. руб. Стоимость внеоборотных активов в 2016 году увеличилась на 53668 тыс. руб., а стоимость оборотных активов в 2016 году уменьшилась на 80732 тыс. руб.

В целом, из анализ видно, что наибольшую долю в структуре имущества ООО «Татбурнефть - ЛУТР» занимают оборотные активы.

Структура пассива баланса представлена в таблице 2.3

Таблица 2.3

Структура пассива баланса ООО «Татбурнефть - ЛУТР»

Наименования показателей	2015 год		2016 год	
	тыс.руб.	в % к балансу	тыс.руб.	в % к балансу
ПАССИВ				
Собственный капитал	71322	24,24	147344	55,16
Долгосрочные обязательства	425	0,14	5540	2,07
Краткосрочные обязательства	222442	75,62	114241	42,77
БАЛАНС	294189	100	267125	100

Наибольший удельный вес в структуре пассива в 2015 году занимает краткосрочные обязательства 75,62 %, а в 2016 году собственный капитал 55,16 % . Доля долгосрочных обязательств в 2015 г. составила 0,14%, в 2016 г. данный показатель повысился до 2,07%. Доля собственного капитала в 2015 г. составила 24,24%. Доля краткосрочных обязательств в 2016 г. составили 42,77 %.

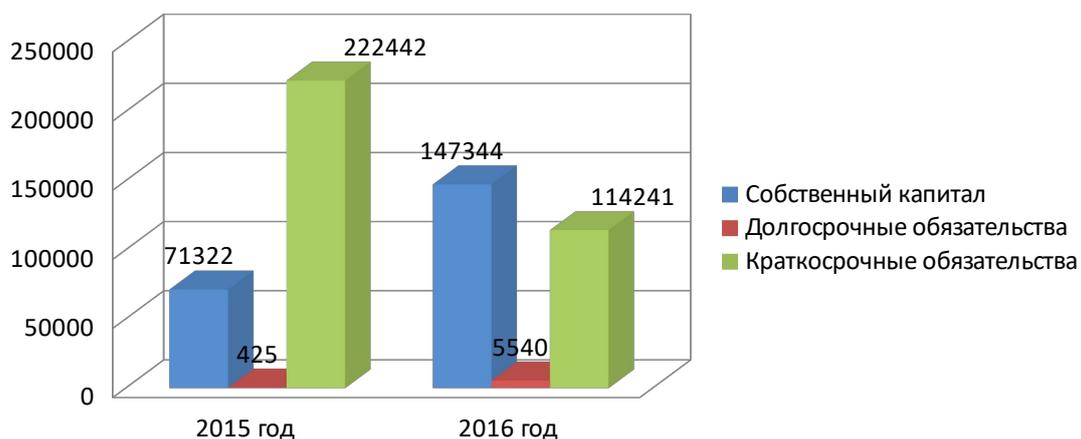


Рисунок 2.3 - Структура пассива ООО «Татбурнефть - ЛУТР» за 2015 – 2016 гг.

Стоимость пассивов ООО «Татбурнефть - ЛУТР» в 2016 году относительно 2015 года уменьшилась на 27064 тыс. руб. Стоимость собственного капитала в 2016 году увеличилась на 76022 тыс. руб., а

стоимость долгосрочных и краткосрочных обязательств уменьшилась 103086 тыс. руб. в 2016 году относительно 2015 г., такое снижение связано с погашением краткосрочного кредита.

2.3 Анализ прибыли и рентабельности

Финансовое состояние ООО «Татбурнефть-Лениногорское управление тампонажных работ» на 31.12.2016 значительно лучше финансового состояния половины всех средних предприятий, занимающихся видом деятельности предоставление услуг по монтажу, ремонту и демонтажу буровых вышек (код по ОКВЭД 09.10.2). При этом в 2016 году финансовое состояние Организации улучшилось.

Этот вывод подтверждает и результат сравнения финансовых показателей Организации со средними общероссийскими показателями. Финансовое положение ООО «Татбурнефть-Лениногорское управление тампонажных работ» значительно лучше, чем у большинства сопоставимых по масштабу деятельности организаций Российской Федерации, отчетность которых содержится в информационной базе Росстата и удовлетворяет указанным выше критериям.

Таблица 2.2

Показатели рентабельности предприятия

Показатель	Сравнение показателей	
	с отраслевыми (09.10.2 "Предоставление услуг по монтажу, ремонту буровых вышек", все организации (149))	с общероссийскими (14 тыс. организаций с выручкой 800 млн. - 2 млрд. руб.)
1. Финансовая устойчивость		
1.1. Коэффициент автономии (финансовой независимости)	0.6 0.1	0.6 0.1
1.2. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	0.3 0.02	0.3 0.04
1.3. Коэффициент покрытия инвестиций	0.6 0.2	0.6 0.3
2. Платежеспособность		

2.1. Коэффициент текущей ликвидности	1.6 1.1	1.6 1.2
2.2. Коэффициент быстрой ликвидности	1.2 0.9	1.2 0.9
2.3. Коэффициент абсолютной ликвидности	0.08 0.03	0.08 0.08
3. Эффективность деятельности		
3.1. Рентабельность продаж	8.7% 4%	8.7% 2.4%
3.2. Норма чистой прибыли	5.8% 1.3%	5.8% 0.9%
3.3. Рентабельность активов	27.1% 2.1%	27.1% 3.1%
Итоговый балл	+1,3 Финансовое состояние организации значительно лучше среднего по отрасли.	+1,4 Финансовое состояние организации значительно лучше среднего по РФ.

Рассмотрим анализ финансовых результатов. по данным отчета о прибылях и убытках за 2016-2017 г.г.

Начнем анализ с изучения объема. состава. структуры и динамики прибыли до налогообложения (см. таблицу 2.3).

Таблица 2.3

Анализ прибыли до налогообложения

Показатель	2016 г.		2017 г.		Абс. прирост		Темп роста. %	Темп прироста . %
	Тыс. руб.	Уд. вес. %	Тыс. руб.	Уд. вес. %	Тыс. руб.	Уд. вес. %		
1 Прибыль от продаж	1925	95	2288	90,6	363	-4,4	119,9	19,9
2 Прибыль от прочей деятельности	145	7	286	11,4	141	4,4	204,4	104,4
3 Прибыль до налогообложения	1823	100	2316	100	493	-	125,6	25,6

В этом случае. в 2017 году по сравнению с 2016 годом. прибыль до налогообложения увеличилась на 493 тыс. рублей или 25,6%.

Это было связано с увеличением суммы прибыли от продаж на 363 тыс. руб. или на 19,9%. и увеличение суммы прибыли от других видов деятельности на 141 тыс. руб., увеличилось в 2 раза.

В то же время доля прибыли от продаж в прибыли до налогообложения снизилась на 4,4%. что указывает на некоторое ухудшение качества прибыли до налогообложения.

Это сокращение доли прибыли от продаж в прибыли до налогообложения является следствием отставания в темпах роста прибыли от продаж. что составляет 119,9%. от темпа роста прибыли до налогообложения. что составляет 125,6%.

Анализ прибыли от продаж начнется с изучения его объема. состав. структуры и динамики в контексте основных элементов. которые определяют его формирование (см. таблицу 2.4).

Таблица 2.4

Анализ прибыли от продаж

Показатель	2016 г.		2017 г.		Абс.прирост		Темп роста%	Темп прироста %
	Тыс. руб.	Уд. вес. %	Тыс. руб.	Уд. вес. %	Тыс. руб.	Уд. вес. %		
Выручка от продаж	39606	100	43509	100	3903	-	110	10
Себестоимость продаж	31210	79	32891	76	1781	-3	105,7	5,7
Управленческие расходы	-	-	-	-	-	-	-	-
Коммерческие расходы	6571	16,4	8230	19	1759	2,6	127,2	27,2
Прибыль от продаж	1925	4,6	2288	5	363	0,4	119,9	19,9

Таким образом. величина прибыли от продаж возросла на 363 тыс. руб.. или на 19.9 %.

Это произошло за счет увеличения выручки (нетто) от продаж на 3903 тыс. руб.. или на 10%. при росте себестоимости продаж на 1781 тыс. руб.. или на 5.7% коммерческих расходов на 1759 тыс. руб. или на 27.2 %.

При этом удельный вес прибыли от продаж в выручке (нетто) от продаж увеличился на 0.4%. что свидетельствует о росте эффективности текущей деятельности предприятия и является следствием выполнения условия оптимизации прибыли от продаж. поскольку темп роста выручки (нетто) от продаж (110 %) опережает темп роста полной себестоимости реализованной продукции (105.7 %).

Затем проанализируем прибыль от прочей деятельности в разрезе формирующих ее доходов и расходов. связанных с этой деятельностью (см. таблицу 2.5).

В ходе анализа изучим ее объем, состав, структуру и динамику. При этом структуры доходов и расходов, связанных с прочей деятельностью, как уже было отмечено ранее, анализируются в отдельности.

Таблица 2.5

Анализ прибыли от прочей деятельности

Показатель	2016 г.		2017 г.		Абс. прирост		Темп роста . %	Темп прироста. %
	Тыс. руб.	Уд. вес. %	Тыс. руб.	Уд. вес. %	Тыс. руб.	Уд. вес. %		
1 Доходы от прочей деятельности, всего, в том числе:	125	100	266	100	141	-	204,4	104,4
1.2Прочие доходы	125	100	266	100	141	-	204,4	104,4
2 Расходы, связанные с прочей деятельностью, всего, в том числе:	47	100	58	100	11	-	129,7	29,7
2.1Прочие расходы	47	100	58	100	11	-	129,7	29,7
3 Прибыль (убыток) от прочей деятельности	108	-	238	-	130	-	232,7	132,7

Таким образом прибыли от прочей деятельности возросла на 130 тыс. руб., она увеличилась почти в 1,5 раза.

Это произошло за счет увеличения доходов от прочей деятельности в 2 раза или на 141 тыс. руб., при повышении расходов, связанных с прочей деятельностью на 11 тыс. руб. или на 29,7 %.

Таблица 2.6

Анализ чистой прибыли

Показатель	2016 г.		2017 г.		Абс. прирост		Темп роста. %	Темп прироста. %
	Тыс. руб.	Уд. вес. %	Тыс. руб.	Уд. вес. %	Тыс. руб.	Уд. вес. %		
1 Прибыль до налогообложения	1923	117	2416	116,3	493	-0,7	125,6	25,6
2 налог на прибыль	284	17,3	338	16,3	54	-1	119	19
3 Чистая прибыль	1639	100	2078	100	439	-	126,8	26,8

Завершив анализ прибыли до налогообложения и основных источников ее формирования, обратимся к анализу чистой прибыли, который ведется в разрезе определяющих ее элементов: прибыли до налогообложения, Отложенных налоговых активов, отложенных налоговых обязательств и

текущего налога на прибыль - и предполагает изучение ее объема, состава, структуры и динамики.

Таким образом, за отчетный год величина чистой прибыли возросла на 439 тыс. руб., или на 26,8%, за счет увеличения прибыли до налогообложения на 493 тыс. руб., или на 25,6%, и при росте суммы текущего налога на прибыль на 54 тыс. руб. или на 19 %.

Исходя из проделанного анализа финансовых результатов по данным отчета о прибылях, можно констатировать увеличение всех финансовых результатов в отчетном году по сравнению с данными прошлого года в большей, или меньшей степени, что является, безусловно, позитивным явлением, свидетельствующим о достаточной успешности финансово-хозяйственной деятельности.

После того как мы провели анализ объема, состава, структуру и динамики прибыли необходимо определить факторы изменения ее суммы и найти резервы по их увеличению, для этого необходимо произвести факторный анализ прибыли от продаж.

Прибыль от реализации продукции в целом по предприятию зависит от четырех факторов [16, с. 171]: объема реализации продукции (VPP); структуры (УД_i); себестоимости (С_i) уровня среднереализационных цен (Ц_i).

Расчет влияния этих факторов на сумму прибыли можно выполнить способом цепных подстановок, используя данные, приведенные в таблице 2.7

Прибыль от реализации в 2017г. выросла на 363 (2118 - 1825) тыс. руб. На это изменение оказали влияние следующие факторы:

Влияние объема реализации продукции [16, с. 173]:

$$C1.0 = 1629 * 23654 = 38532,4$$

$$K1 = 38532,4 / 37681 = 1,02$$

$$\Delta ПVPП = 1825 * (1,02 - 1) = 36,5 \text{ (тыс. руб.)}$$

В результате увеличения объема реализации продукции прибыль, полученная предприятием, увеличилась на 36,5 тыс. руб..

Влияние изменения структуры и ассортимента реализованной продукции [16, с. 174]:

$$K2 = 40399,2 / 39506 = 1,023$$

$$\Delta\Pi_{\text{стр}} = 1825 * (1,023 - 1,02) = 5,5 \text{ (тыс. руб.)}$$

В результате сдвигов в структуре и ассортименте продукции прибыль увеличилась на 5,5 тыс. руб.

Влияние изменения уровня затрат на 1 рубль реализованной продукции на прибыль [16. с. 175]:

$$\Delta\Pi_{\text{с}} = 38532,4 - 41221 = -2688,8 \text{ (тыс. руб.)}$$

В результате увеличения затрат на 1 руб. реализованной продукции прибыль уменьшилась на 2688,8 тыс. руб.

Влияние изменения цены реализации определяется по формуле [16. с. 177]:

$$\Delta\Pi_{\text{ц}} = \text{VRП1} * \text{Ц1} - \text{VRП1} * \text{Ц0} \quad (3.6)$$

где Ц1 – цена отчетного года;

VRП1 – объем продаж отчетного года;

Ц0 – цена базисного года;

$$\Delta\Pi_{\text{ц}} = 1629 * 26650 - 1629 * 24800 = 43409 - 40399,2 = 3009,8 \text{ (тыс. руб.)}$$

В результате изменения цены реализации прибыль увеличилась на 3013 тыс. руб.

Таблица 2.7

Исходные данные для факторного анализа прибыли от продаж

№ п/п	Показатели	2016 г.	2017 г.	Изменение, +/-
1	Выручка от продажи товаров, продукции, работ, услуг. тыс. руб.	39506	43409	3903
2	Полная себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг. тыс. руб.	37681	41221	3540
3	Объем продаж. тн.	1593	1629	36
4	Цена реализации. руб./тн..	24800	26650	1850
5	Прибыль (убыток) от продаж. тыс. руб.	1825	2188	363
6	Себестоимость 1 тн.. руб.	23654	25304	1650

Приведенные расчеты обобщим в таблице 2.8

Таблица 2.8

Результаты факторного анализа прибыли

№ п/п	Факторы изменения роста прибыли от продаж	Сумма влияния (тыс. руб.)
1	Изменение объема реализации	36.5
2	Изменение структуры и ассортимента продукции	5.5
3	Изменение уровня затрат на 1 руб. реализованной продукции	-2688.8
4	Изменение цены реализации	3009.8
5	Сумма факторных отклонений	363

Обобщив результаты факторного анализа прибыли, сразу стало видно, что фактический прирост прибыли по сравнению с прошлым годом в размере 363 тыс. руб. образовался благодаря росту цены реализации товаров (3009,8 тыс. руб.), увеличению объема реализации (36,5 тыс. руб.) и их структурным сдвигам (5,5 тыс. руб.), при одновременном уменьшении прибыли за счет роста полной себестоимости (2688,8 тыс. руб.).

Приведенные расчеты наглядно показывают, что данная организация располагает достаточными резервами увеличения прибыли от реализации продукции и, прежде всего, за счет снижения коммерческих расходов, а также за счет возрастания удельного веса в объеме реализации более рентабельных товаров.

Анализ порога прибыли (точки безубыточности) – это анализ поведения затрат, в основе которого лежит взаимосвязь затрат, объема производства, объема продаж (дохода), и прибыли. Основой анализа является классификация затрат по их отношению к объему производства на переменные и постоянные [20, с. 209].

Зависимость между себестоимостью, объемом и прибылью используется для определения порога прибыли, или точки критического объема продукции, который необходимо произвести и сбыть, чтобы покрыть переменные и постоянные затраты за соответствующий период.

Для вычисления порога прибыли используем метод маржинального дохода [20, с. 213].

Порог прибыли (ПП) определяется как отношение суммы постоянных затрат (ПЗ) в себестоимости продукции к доле маржинального дохода (МД) в выручке от реализации (ВР) [20. с. 217]:

$$\text{ПП}_{2016} = 6471 / (8296 / 39506) = 30815 \text{ (тыс. руб.)}$$

$$\text{ПП}_{2017} = 8230 / (10418 / 43409) = 34292 \text{ (тыс. руб.)}$$

Запас финансовой устойчивости показывает, в каких пределах можно уменьшать объемы продаж товара, оставаясь при этом безубыточным.

Запас финансовой устойчивости в абсолютной сумме (ЗФУ) определяется как разность между суммой выручки от реализации и безубыточным объемом продаж (порогом прибыли) [20. с. 218]:

$$\text{ЗФУ}_{2016} = 39506 - 30815 = 8691 \text{ (тыс. руб.)}$$

$$\text{ЗФУ}_{2017} = 43409 - 34292 = 9117 \text{ (тыс. руб.)}$$

Запас финансовой устойчивости – это величина, показывающая превышение фактического объема продаж над пороговым объемом продаж, обеспечивающим безубыточность продаж, т.е. отношение разности между текущим объемом продаж и объемом продаж в точке безубыточности к текущему объему продаж, выраженное в процентах.

Чем выше запас финансовой устойчивости, тем это лучше для предприятия.

Запас финансовой устойчивости в процентах вычисляется по формуле [20. с. 220]:

$$\text{ЗФУ}_{2016} = (39506 - 30815) / 39506 * 100 = 22 \%$$

$$\text{ЗФУ}_{2017} = (43409 - 34292) / 43409 * 100 = 21 \%$$

Доля маржинального дохода в выручке от реализации в процентах вычисляется по формуле:

$$(\text{МД} / \text{ВР}) * 100 = (8296 / 39506) * 100 = 21 \%$$

$$(\text{МД} / \text{ВР}) * 100 = (10418 / 43409) * 100 = 24 \%$$

Расчет порога прибыли и запаса финансовой устойчивости по данным формы № 2 «Отчет о прибылях и убытках» представлен в табл. 2.9.

Таблица 2.9

Расчет порога прибыли и запаса финансовой устойчивости

Показатели	2016 г.	2017 г.	Абсолютный прирост
1. Выручка от продажи товаров. продукции. работ. услуг . руб.	39506	43409	3903
2. Себестоимость проданных товаров. продукции. работ. услуг. тыс. руб.	31210	32991	1781
3. Условно - постоянные затраты. тыс. руб.	6471	8230	1759
5. Маржинального дохода. тыс. руб.	8296	10418	2122
6. Доля маржинального дохода в выручке от реализации. %	21	24	3
7. Порог прибыли. руб.	30815	34292	3477
8. Запас финансовой устойчивости. тыс. руб.	8681	9117	436
9. Запас финансовой устойчивости %	22	21	-1

Данные таблицы указывают, что валовая прибыль (предельный доход) в 2017 году увеличилась на 2122 тыс. рублей. от стоимости 2016 года, а выручка от продаж увеличилась на 3903 тыс. рублей.

Порог прибыли или, как его называют, "точка равновесия". был 30815 тысяч. Следовательно, объем продаж, превышающий этот порог, был безубыточным и прибыльным.

В отчетном году запас финансовой устойчивости в абсолютном выражении увеличился на 436 тыс. Рублей. Это связано с увеличением продаж. В то же время относительный размер резерва финансовой устойчивости сократился на 1% из-за увеличения себестоимости продукции.

Значение запаса финансовой устойчивости равно 21 % показывает, что если в силу изменения рыночной ситуации (сокращение спроса, ухудшение конкурентоспособности) выручка организации сократится менее чем на 21 %, то фирма будет получать прибыль, если более чем на 21 % окажется в убытке.

Предприятию необходимо постоянно следить за запасом финансовой устойчивости и величиной порога прибыли, ниже которого не должна снижаться выручка от реализации продукции.

Финансовые результаты деятельности организации характеризуются суммой полученной прибыли и уровнем рентабельности. Расчет данных показателей представлен в таблице 2.10

Таблица 2.10

Расчёт показателей рентабельности продукции

Показатели	2016 г.	2017 г.	Абсолютный прирост	Темп прироста %
1 Выручка от продажи товаров. тыс. руб.	39506	43409	3903	10
2 Прибыль от продаж. тыс. руб.	1825	2188	363	19,9
3 Прибыль до налогообложения. тыс. руб.	1923	2416	493	25,6
4 Чистая прибыль (убыток). тыс. руб.	1639	2078	439	26,8
5 Рентабельность всей продукции. руб./руб.	0,046	0,05	0,004	8,7
6 Рентабельность продаж по чистой прибыли. руб./руб.	0,042	0,048	0,006	14,3

На предприятии происходит увеличение рентабельности продукции. Так рентабельность всей продукции увеличилась на 8.7 %. а рентабельность продаж по чистой прибыли увеличилась на 14.3 %. Что свидетельствует о повышении эффективности деятельности предприятия.

В таблице 2.10 приведены результаты расчета показателей рентабельности. вложений предприятия.

Показана рентабельность активов организации - сколько чистой было учтено на 1 рубль всех активов. В отчетном периоде доходность активов составляла 25%. что говорит об этом. что 1 рубль, вложенный в активы предприятия, составил 25 копеек прибыли. в 2016 году этот показатель составлял 20 копеек. В течение изученных периодов показатель увеличился на 25%.

Таблица 2.11

Расчёт показателей рентабельности вложений предприятия

Показатели	2016 г.	2017 г.
1 Чистая прибыль	1639	2078
2 Выручка от реализации	39506	43409
3 Собственные средства	3939	4358
4 Долгосрочные заёмные средства	-	-
5 Основные средства	4174	3978
6 Запасы и затраты	2801	2678
7 Стоимость имущества	8777	8227

8 Финансовые вложения	-	-
9 Коэффициент рентабельности продаж	0,042	0,048
10 Коэффициент рентабельности всего капитала	0,2	0,25
11 Коэффициент рентабельности собственных средств	0,42	0,48
12 Коэффициент рентабельности производственных фондов	0,23	0,31
13 Коэффициент рентабельности финансовых вложений	-	-
14 Коэффициент рентабельности инвестиционного капитала	0,42	0,48

Показана рентабельность собственных средств - сколько чистой прибыли приходится на 1 рубль источников собственных средств. на этом предприятии - 48%. что говорит об этом. что за каждый инвестированный 1 рубль собственных средств. составляют 48 копеек прибыли.

Показана рентабельность БКП - сколько чистой прибыли приходится на 1 рубль, вложенное в основные производственные активы предприятия. В отчетном периоде этот показатель увеличился на 35%. и составил 31 коп.

Данные таблицы позволяют сделать вывод. что предприятие эффективно использует свое имущество.

Что касается рентабельности продаж. в 2017 году на каждый рубль реализованной продукции предприятие получило на 14.3 % больше прибыли. чем в 2016 году.

За исследуемые периоды наблюдается увеличение всех показателей рентабельности. что свидетельствует об эффективной деятельности предприятия..

Заключение

При прохождении преддипломной практики был проведен анализ прибыли и рентабельности предприятия, а также предложены рекомендации по повышению финансовых результатов ООО «Татбурнефть-ЛУТР», которое является одним из крупнейших подразделений ПАО НК «Татнефть».

По итогам 2016 года Компания «Татнефть» увеличила добычу нефти на 5,3% по сравнению с 2015 годом, успешно выполнила производственную программу и обеспечила дальнейшую реализацию стратегических планов. В перспективных планах Компании - стабильная добыча нефти с сохранением текущих объемов бурения.

Предприятиями Группы «Татнефть» за двенадцать месяцев 2016 года добыто 28 686 030 тон нефти, добыча сверхвязкой нефти составила 842 670 т.

По новому бурению построено и сдано 667 скважин, что на 2 процента больше аналогичного периода 2015 г. По бурению боковых стволов (БС) и боковых горизонтальных стволов (БГС) сдано 87 скважин, что на 14 процентов больше аналогичного периода 2015 г.

Подводя итоги производственной деятельности Общества «Татбурнефть-ЛУТР», в целом их можно признать положительными. Предприятие принимало активное участие в реализации приоритетных направлений развития ПАО «Татнефть» таких как: строительство горизонтальных скважин, скважин на месторождениях СВН, скважин малого диаметра, зарезка боковых стволов из скважин старого фонда, выполнение качественных капитальных ремонтов скважин, которые в свою очередь направлены на увеличение добычи нефти.

В настоящее время существует конкуренция на рынке предоставления тампонажных услуг, Заказчиком выставляются все более высокие требования в области технологии крепления скважин. Понимая это, предприятие стремится постоянно развиваться и внедрять в производство новые технологии и материалы.

В результате прохождения производственной практики были приобретены следующие практические навыки и умения:

- приобретено умение технологии составления календарного графика прохождения практики;
- изучена характеристика деятельности предприятия ООО «Татбурнефть – ЛУТР»;
- . - приобретен навык анализа финансовых показателей;
- приобретено умение использовать для решения коммуникативных задач современные технические средства и информационные технологии;
- предложены варианты управленческих решений по результатам анализа.

Список использованных источников

1. Altman E. Corporate Financial Distress and Bankruptcy: Predict and Avoid Bankruptcy, Analyze and Invest in Distressed Debt, 3rd Edition / E. Altman, E. Hotchkiss // John Wiley and Sons, Ltd. 2016. 368 p. ISBN: 978-0-471-69189-1.
2. <http://www.bankruptcyaction.com/insolart1.htm>. Зарубежные методики банкротства
3. Анализ финансового состояния предприятия // Оценка вероятности банкротства // Модель Таффлера и Тишоу [Электронный ресурс].
4. Анализ финансового состояния предприятия // Оценка вероятности банкротства // Модель Альтмана (Z модель). Пример расчета [электронный ресурс] http://afdanalyse.ru/publ/bankrostvo/bankrot_1/13-1-0-10 (источник интернет)
5. Анализ финансовой отчетности: Учеб. пособие / О.В. Ефимова [и др.]. М.: Омега-Л, 2013. 388 с
6. Антикризисное управление. От банкротства - к финансовому оздоровлению. М.: Гостехиздат, 2014. 320 с
7. Борисов Л. Анализ финансового состояния организации // Экономика и жизнь. 2013. № 5
8. Бочаров В.В. Комплексный финансовый анализ / В.В. Бочаров. М.: СПб: Питер, 2016. 432 с.
9. Балдина Д.А. Банкротство и меры его предотвращения // NovaInfo.Ru. 2016. Т. 2 № 53.
10. Белых Л.П. Антикризисное управление: от банкротства - к финансовому оздоровлению / Л.П. Белых. М.: Закон и право, ЮНИТИ, 2014.
11. Бернстайн Анализ финансовой отчетности / Бернстайн. М.: Финансы и статистика, 2016. 624 с.
12. Бреславцева Н.А. Банкротство организаций. Основные положения, бухгалтерский учет / Н.А. Бреславцева. Ростов-на-Дону: Феникс, 2014. 160 с.
13. Васильева Л. С. Финансовый анализ / Л.С. Васильева, М.В. Петровская. М.: КноРус, 2017. 880 с.

14. Гаврилова А.Н. Финансы организаций (предприятий): учебное пособие для Вузов / А.Н. Гаврилова, А.А. Попов. М.: Проспект, КноРус, 2015.
15. Гаврилова В.Е. Банкротство в России: вопросы истории, теории и практики [Тезис] / В. Е. Гаврилова. М.: Теис, 2013. 235 с
16. Гиляровская Л.Т. Вехорева А.А.- Анализ и оценка финансовой устойчивости коммерческих предприятий / ИД «Питер» 2013.
17. Демичева К.А. Исследование факторов, оказывающих влияние на платежеспособность предприятий // Вестник Тверского государственного технического университета. Серия: Науки об обществе и гуманитарные науки. 2013. № 1.
18. Дмитриева И. В., Иванова А. Р. Риск банкротства как угроза экономической безопасности предприятия [Текст] // Актуальные вопросы экономики и управления: материалы V Междунар. науч. конф. (г. Москва, июнь 2017 г.). М.: Буки-Веди, 2017.
19. Журавлева В.П. Исследование проблем обеспечения платежеспособности российских предприятий // ECONOMICS. 2016. № 3 (12).
20. Исаева Э. В. Механизм оценки финансовой устойчивости предприятия, опирающийся на концепцию свободного денежного потока / Э. В. Исаева // Финансовый бизнес. 2014. № 2.
21. Исик Л. В. Банкротство и финансовое оздоровление / Л.В. Исик. М.: Дело и сервис, 2013. 272 с
22. Ковалев В.В. Финансовый анализ / В.В. Ковалев. М.: Финансы и статистика, 2017. 432 с.
23. Кожевников В.И. Открытие бизнеса: Финансовые препятствия первого этапа // NovaInfo.Ru. 2016. Т. 1 № 52.
24. Комментарий к Федеральному Закону "О несостоятельности (банкротстве)"; Проспект - Москва, 2013. 776 с.
25. Карзаева Н.Н. Границы применения показателей платежеспособности в оценке непрерывности деятельности хозяйствующих субъектов // Учет. Анализ. Аудит. 2015. № 2.

26. Киселева И.А., Симонович Н.Е. Оптимальное распределение финансовых средств индивидуальным инвестором // Аудит и финансовый анализ. 2014. № 5.

27. Киселева И.А., Симонович Н.Е. Инновационные методы принятия решений в условиях рисков: психологические аспекты // Аграрное образование и наука. 2016. № 2.

28. Либерман И. А. Анализ и диагностика финансово-хозяйственной деятельности: учебное пособие / И. А. Либерман. 5-е изд. М.: РИОР, 2014.

29. Литовченко В.П. Финансовый анализ / В.П. Литовченко. М.: Дашков и К°, 2014. 845 с.

30. Плотникова Ю.Н. Маркина С.А. Платежеспособность российских предприятий в условиях нестабильности экономики // Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования. 2016. № 2 (12).

31. Самсонов Н. Ф. Финансовый менеджмент: учебник / Н. Ф. Самсонов, Н. П. Баранникова, А. А. Володин. М.: Финансы, ЮНИТИ, 2015.

32. Семенникова Ю.В. Причины и методики оценки вероятности банкротства предприятий // Международный журнал социальных и гуманитарных наук. 2016.

33. Слободняк И.А., Грозина Э.В., Быкова Т.Л. Влияние оборачиваемости активов и обязательств на платежеспособность организации // Известия Иркутской государственной экономической академии. 2015. № 1.

34. Турманидзе Т.У. Финансовый анализ: учебник. М.: Юнити-Дана, 2013. 289 с.

35. Федеральный закон от 26.10.2002 №127-ФЗ (ред. от 03.07.2016) «О несостоятельности (банкротстве)» (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.09.2016) [Электронный ресурс]

36. Хруцкий В.Е. Внутрифирменное бюджетирование: настольная книга по постановке финансового планирования / В.Е. Хруцкий, В.В. Гамаюнов. М.: Мир, 2013. 464 с.

37. Хурсевич С. Н. Банкротство. Преодолевая стереотипы: учебник / С. Н. Хурсевич. М.: ООО "Издательство М-ОКО", 2013. 423 с.
38. Чалиев А.А. Банкротство компании. Курс лекций –[\[http://chaliev.narod.ru/bankrotstvo/\]](http://chaliev.narod.ru/bankrotstvo/) – Персональный сайт к.э.н. Чалиева А.А.
39. Шестакова Е. В. Оценка рисков в управлении финансами / Е. В. Шестакова // Справочник экономиста. 2014. № 3.
40. Шредер Н.Г. Анализ финансовой отчетности / Н.Г. Шредер. М.: Челябинск: Альфа-Пресс, 2015. 176 с.

Приложение А

Бухгалтерский баланс

Бухгалтерский баланс						
на 31 декабря 2016 г.						
					Коды	
Форма по ОКУД					0710001	
Дата (число, месяц, год)					31	12 2016
Организация	Общество с ограниченной ответственностью "Татбурнефть-Ленинское управление таможенных работ" (ООО "Татбурнефть-ЛУТР")				по ОКПО	27922905
Идентификационный номер налогоплательщика					ИНН	1649021132
Вид экономической деятельности	Предоставление услуг по монтажу, ремонту и демонтажу буровых вышек				по ОКВЭД	11.20.2
Организационно-правовая форма / форма собственности					по ОКОПФ / ОКФС	
					65	16
Единица измерения: в тыс. рублей					по ОКЕИ	
					384	
Местонахождение (адрес)						
423250, Татарстан Респ, Ленингорский р-н, Ленингорск г, Чайковского ул, дом № 29А						
Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2016 г.	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.	
	АКТИВ					
	I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Нематериальные активы	1110	-	-	-	
	Результаты исследований и разработок	1120	-	-	-	
	Нематериальные поисковые активы	1130	-	-	-	
	Материальные поисковые активы	1140	-	-	-	
	Основные средства	1150	83 659	3 989	-	
	Доходные вложения в материальные ценности	1160	-	-	-	
	Финансовые вложения	1170	-	-	-	
	Отложенные налоговые активы	1180	4 258	5 345	3 610	
	Прочие внеоборотные активы	1190	-	24 914	-	
	Итого по разделу I	1100	87 917	34 249	3 610	
	II. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
	Запасы	1210	43 916	40 265	28 058	
	Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	24	5 339	3 508	
	Дебиторская задолженность	1230	125 890	211 181	93 872	
	Финансовые вложения (за исключением денежных эквивалентов)	1240	-	-	-	
	Денежные средства и денежные эквиваленты	1250	9 378	3 155	4 416	
	Прочие оборотные активы	1260	-	-	-	
	Итого по разделу II	1200	179 209	259 941	129 853	
	БАЛАНС	1600	267 125	294 189	133 463	

Форма 0710001 с.2					
Пояснения	Наименование показателя	Код	На 31 декабря 2016 г.	На 31 декабря 2015 г.	На 31 декабря 2014 г.
	ПАССИВ				
	III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ				
	Уставный капитал (складочный капитал, уставный фонд, вклады товарищей)	1310	100	100	100
	Собственные акции, выкупленные у акционеров	1320	-	-	-
	Переоценка внеоборотных активов	1340	-	-	-
	Добавочный капитал (без переоценки)	1350	-	-	-
	Резервный капитал	1360	-	-	-
	Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370	147 244	71 222	30 130
	Итого по разделу III	1300	147 344	71 322	30 230
	IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1410	-	-	-
	Отложенные налоговые обязательства	1420	5 540	425	257
	Оценочные обязательства	1430	-	-	-
	Прочие обязательства	1450	-	-	-
	Итого по разделу IV	1400	5 540	425	257
	V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА				
	Заемные средства	1510	-	116 050	-
	Кредиторская задолженность	1520	92 999	83 683	86 775
	Доходы будущих периодов	1530	-	-	-
	Оценочные обязательства	1540	21 242	22 709	16 200
	Прочие обязательства	1550	-	-	-
	Итого по разделу V	1500	114 241	222 442	102 975
	БАЛАНС	1700	267 125	294 189	133 463
Руководитель	Галеев Рафаиль Камилович (подпись)	(расшифровка подписи)	Главный бухгалтер	Салиева Гульнара Эрмухамедовна (подпись)	(расшифровка подписи)
20 января 2017 г.					

Приложение Б
(обязательное)

Отчет о финансовых результатах

Отчет о финансовых результатах				Коды		
за Январь - Декабрь 2016г.				0710002		
			Форма по ОКУД	31 12 2016		
			Дата (число, месяц, год)			
Организация	Общество с ограниченной ответственностью "Татбурнефть-Ленинорское управление тампонажных работ" (ООО "Татбурнефть-ЛУТР")		по ОКПО	27922905		
Идентификационный номер налогоплательщика			ИНН	1649021132		
Вид экономической деятельности	Предоставление услуг по монтажу, ремонту и демонтажу буровых вышек		по ОКВЭД	11.20.2		
Организационно-правовая форма / форма собственности			по ОКОПФ / ОКФС	65	16	
/			по ОКЕИ	384		
Единица измерения: в тыс. рублей						
Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2016г.	За Январь - Декабрь 2015г.		
	Выручка	2110	1 319 423	1 609 964		
	Себестоимость продаж	2120	(1 125 243)	(1 408 538)		
	Валовая прибыль (убыток)	2100	194 180	201 426		
	Коммерческие расходы	2210	-	-		
	Управленческие расходы	2220	(79 245)	(75 419)		
	Прибыль (убыток) от продаж	2200	114 935	126 007		
	Доходы от участия в других организациях	2310	-	-		
	Проценты к получению	2320	811	619		
	Проценты к уплате	2330	(700)	(71)		
	Прочие доходы	2340	3 949	13 352		
	в том числе:					
	Прочие расходы	2350	(19 322)	(40 631)		
	в том числе:					
	Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	99 673	99 276		
	Текущий налог на прибыль	2410	(18 248)	(24 740)		
	Изменение отложенных налоговых обязательств	2430	(5 115)	(168)		
	в том числе:					
	Материалы		(15)	(45)		
	Незавершенное производство		(10)	-		
	Основные средства		(4 898)	(123)		
	Резервы сомнительных долгов		(191)	-		
	Изменение отложенных налоговых активов	2450	(1 087)	1 735		
	в том числе:					
	Незавершенное производство		9	-		
	Оценочные обязательства и резервы		(293)	1 302		
	Расходы будущих периодов		(803)	433		
	Прочее	2460	800	(11)		
	Чистая прибыль (убыток)	2400	76 023	76 092		
Пояснения	Наименование показателя	Код	За Январь - Декабрь 2016г.	За Январь - Декабрь 2015г.		
	СПРАВОЧНО					
	Результат от переоценки внеоборотных активов, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2510	-	-		
	Результат от прочих операций, не включаемый в чистую прибыль (убыток) периода	2520	-	-		
	Совокупный финансовый результат периода	2500	76 023	76 092		
	Базовая прибыль (убыток) на акцию	2900	-	-		
	Разводненная прибыль (убыток) на акцию	2910	-	-		

Отзыв-характеристика

Обучающийся, Тагирова Алсу, КНИТУ-КАИ, группы 28372 проходила производственную практику по получению профессиональных умений и опыта профессиональной деятельности с «29» июня 2017 г. по «12» июля 2017 г. в ООО «Татбурнефть-ЛУТР».

Практика была организована в соответствии с программой практики ООО «Татбурнефть-ЛУТР», в лице руководителя практики от предприятия экономиста Шайхутдинова Тагира Фердинандовича, подтверждает участие в формировании следующих компетенций, осваиваемых при прохождении практики:

№	Код компетенции	Наименование компетенции	Уровень освоения профессиональной компетенции (5 – наивысший балл)				
			1	2	3	4	5
1	ПК-1	способностью собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов					v
2	ПК-2	способностью на основе типовых методик и действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические и социально-экономические показатели, характеризующие деятельность хозяйствующих субъектов					v
3	ПК-9	способностью организовать деятельность малой группы, созданной для реализации конкретного экономического проекта				v	
4	ПК-10	способностью использовать для решения коммуникативных задач современные технические средства и информационные технологии					v
5	ПК-11	способностью критически оценить предлагаемые варианты управленческих решений и разработать и обосновать предложения по их совершенствованию с учетом критериев социально-экономической эффективности, рисков и возможных социально-экономических последствий					v

Во время производственной практики студентка изучила цели и задачи производственной деятельности ООО «Татбурнефть-ЛУТР», организационную структуру предприятия, производственный процесс на ООО «Татбурнефть-ЛУТР», методические основы планирования деятельности предприятия, расчет производственной программы, основные фонды ООО «Татбурнефть-ЛУТР», их состав и структура, показатели использования основных фондов, состав

оборотных средств и показатели, их характеризующие, инвестиции и инновации на предприятии, их состав и структура, качество, стандартизация и сертификация продукции на предприятии, оплата труда работников, формы и системы оплаты труда, используемые в ООО «Татбурнефть-ЛУТР», издержки производства, классификация затрат на производство продукции, смета затрат на производство, калькуляция производства продукции, пути снижения затрат на производство продукции, финансовый план предприятия, цена продукции, прибыль и валовый доход предприятия, чистая прибыль предприятия, расчет налогов, уплачиваемых предприятием, общие понятия об организации бухгалтерского учета на предприятии.

За время прохождения практики в ООО «Татбурнефть-ЛУТР» показала хороший уровень теоретической подготовки. К выполнению всех заданий подходила добросовестно и с ответственностью.

В целом работа заслуживает оценки «отлично».

Ведущий экономист ОЭПиП
(должность)

(подпись, печать)